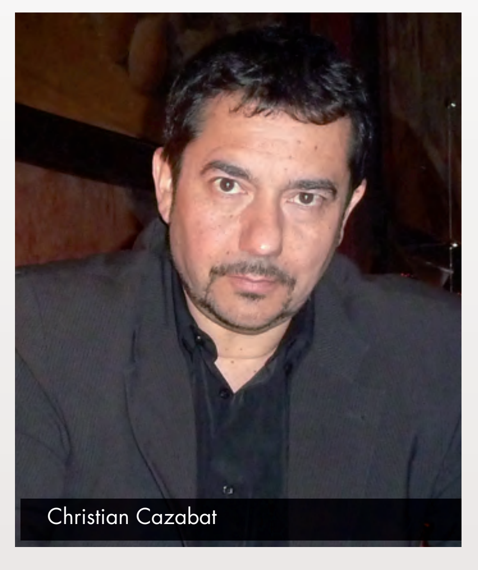


Juillet 2012 N° 30
LA GAZETTE
cte
CTE
www.cte-elevateurs.com
Partenaire des loueurs et spécialistes du levage
CTE FRANCE
a 20 ans



au servic

« Et pourquoi ne te mettrais-tu pas à ton compte pour vendre ce produit en France ? »


Christian Cazabat

Christian CAZABAT, comment vous est venue l'idée de créer CTE France ?
Je m'occupais d'export pour le compte d'une entreprise multinationale anglaise (Grove) fabricant de grues et de nacelles et, lors d'un voyage d'étude de marché en Italie, je me suis rendu chez un représentant potentiel qui faisait une forte impression à l'époque par son dynamisme et sa créativité : c'était CTE, qui se nommait à l'époque Compania Trentina d'Elevatori parce que son siège était à Rovereto dans le Trentin (près de la frontière autrichienne). Là, j'ai rencontré le directeur général, Lorenzo Cipriani, et, bien que concurrents à l'époque, nous avons rapidement sympathisé.
Parmi les produits innovants qu'il lançait, il y avait un monte-meubles qui se glissait dans le porte-à-faux arrière du camion : c'était la première version du Pratika.
« Et pourquoi ne te mettrais-tu pas à ton compte pour vendre ce produit en France ? », me suggéra Lorenzo Cipriani, « CTE sera ton partenaire ».
Après quelques mois de réflexion, CTE France était créé le 9 mars 1992 avec comme associés : Chantal Vergnolle, CTE Italie et moi-même.

Ce fut le succès escompté ?
Pas vraiment. Le marché était tenu par un seul fournisseur de monte-meubles qui faisait la pluie et le beau temps. Les premières commandes ont été extrêmement dures à prendre et notre capital rapidement mangé. Nous avons alors traversé de durs moments de privations et de courage. Je partageais un petit bureau avec Chantal et nous passions nos journées à prospecter au téléphone.
Très rapidement la Société PAUS est entrée dans notre capital et GEDA est devenu notre partenaire. Notre gamme pour le bâtiment et le déménagement était complète. Mais sans l'aide de certains clients qui ont eu foi en nous, nous n'aurions jamais pu démarrer.
Nous n'avions pas de locaux techniques, je préparais moi-même les premières machines dans une impasse au domicile de mes parents. Sans eux rien n'aurait pu démarrer…
C'est alors que Gilles Marchand, directeur de Grove France, nous prêta un emplacement à Osny, dans le Val d'Oise, avec tout l'outillage et les services techniques d'une belle entreprise de levage. Il eut surtout la grandeur d'âme de volontairement oublier de nous envoyer ses factures…
Et puis le côté innovant de nos produits et notre fougue ont dû finalement plaire et nous avons été pris sous la coupe de deux groupements qui, à l'époque, se nommaient Frandem et Interdem. Nos élévateurs pour le déménagement connus sous le nom de Pratika furent aussi reconnu chez les loueurs et Kiloutou fut un des tout premiers loueurs à acheter un certain quantitatif.
En 1994, nous avons acheté un local de 500 m² au 13 rue des Communes à Achères, en 1999 nous avons lancé l'agence de Saint-Clair-du-Rhône, en 2011 nous avons acquis l'ancien siège social de SICLI (2800 m² couverts) au 5 allée des Souches à Achères et enfin, en 2009, nous nous sommes établis à Agen.

Vos collaborateurs ont beaucoup comptés ?
Indéniablement. Certains sont avec moi depuis la première heure ou quasiment. C'est le cas de Marcel Bertone et d'Olivier Roux qui ont fait leurs vies professionnelles chez CTE.
On peut dire que les fondations ont reposées sur Marcel, Olivier, Chantal, Raphael Quero et moi-même.
Le succès de CTE c'est le succès d'une équipe.
On travaillait dur mais l'esprit était très familial et il l'est resté jusqu'à aujourd'hui. Certains collaborateurs sont partis, mais tous reviennent nous saluer régulièrement. Je crois que l'ambiance y est chaleureuse, c'est en tout cas ainsi que les fondateurs ont voulu l'orienter et qu'elle demeure.



De gauche à droite : Marcel Bertone, Christian Cazabat, Raphael Quero

e du levage

Vous faites souvent référence à l'innovation. Pourquoi ?

CTE ne s'est jamais inscrite comme une entreprise commerciale ordinaire. En 1992 nous ne sommes pas venus sur le marché comme un vendeur supplémentaire d'engins de levage. Non, la volonté de l'entreprise, qui est resté la même pendant vingt ans, a toujours été d'apporter des solutions nouvelles, voir révolutionnaires. C'est une voie que je pourrais qualifier de d'étroite, car elle implique de convaincre et d'apporter sans cesse la démonstration du bien fondé et de l'efficacité des nouveautés.

Depuis vingt ans, sans relâche et sans ménager leurs peines, les collaborateurs CTE ont sillonné les routes de France, tractant ou conduisant les nacelles, monte-meubles ou grues pour porter les produits chez les utilisateurs potentiels.

Cela a créé des liens ineffaçables entre CTE et ses clients, liens qui s'inscrivent dans la durée et qui ne peuvent perdurer que par un suivi technique constant et dévoué.

Il faut imaginer qu'il y a vingt ans les monte-meubles/matériauxs étaient des appareils lourds et tractés, thermiques et bruyants. CTE a lancé les monte-meubles/matériaux électriques, puis a conçu le bloc échelle à plat inversé qui permettait de tracter sans plus aucun risque de renversement.

Plus tard, nous avons lancé le monte-meubles/matériaux sur voiture, qui est ensuite devenu amovible, puis "amovible universel" c'est-à-dire facilement remontable sur tout type de véhicules plateaux.

Enfin tout dernièrement nous avons lancé le monte meubles super écolo 31 m 300kg sur batteries avec génératrice d'énergie.

Et pour les nacelles ?

Souvenez-vous que les nacelles sur camion qui étaient proposées il y a encore dix ans n'étaient que des flèches télescopiques extrêmement compliquées à utiliser, peu fiables à cause de leur électronique. En réussissant l'adaptation du « boom » à double pantographe sur les véhicules de moins de 3,5 tonnes nous avons donné plus de déport sans restriction de capacité aux utilisateurs, tout en leur permettant de travailler par-dessus les obstacles ou même le long d'une façade en verticalité absolue. Croyez-moi il fallait le faire ! tant techniquement, car il fallait rester dans les poids que commercialement car nous bousculions les habitudes.

Vous avez également été pionnier dans les araignées ?

Les nacelles araignées CTE sont l'extension des innovations sur camion. Nombre d'utilisateurs les classent parmi les meilleures en raison de leur simplicité d'utilisation et de leur fiabilité.

Et qui croyait dans le succès des minigrues il y a seulement sept ans alors que CTE importait les premières mini grues UNIC ?

Mais vous savez nous n'avons pas été innovants que sur les produits, nous avons été innovants dans notre communication. Cette gazette en est la preuve. Qui peut se targuer dans notre profession d'une gazette d'entreprise et surtout d'en être au 30ème numéro ?

Y a-t-il un profil de clientèle type pour les produits CTE ?

Non absolument pas. Pour vendre une fois, on peut faire illusion par ses qualités propres de vendeurs, son prix ou son culot. Mais pour vendre et tenir 20 ans il faut avoir bien autre chose qu'un talent de VRP.

La clientèle juge le fournisseur dans la durée. Je crois que la clientèle de CTE c'est celle qui aime l'honnêteté, la qualité de fabrication, et le dévouement. C'est surtout celle qui nous accepte quand nous sommes bons mais qui admire notre capacité à admettre nos erreurs et nous aide depuis 20 ans à nous améliorer.

Quel avenir pour CTE ?

CTE a grossi c'est indéniable. Nous avons des milliers de clients, nous gérons un magasin de pièces qui ne compte pas moins de 11 000 références et nous avons trois établissements : Achères, Saint Clair du Rhône et Agen. Vingt ans, c'est un âge qui compte pour une entreprise. C'est la certitude d'un savoir faire acquis par l'expérience quotidienne des exigences des chantiers autour des problèmes de levage.

C'est cette expérience qui aujourd'hui ne peut que conforter nos partenaires et rassurer nos futures clients.

Les usines sont majoritaires dans le capital, ce qui assure la pérennité et la stabilité financière de l'entreprise. Olivier Roux me seconde parfaitement et c'est maintenant la place aux jeunes qui prendront à leur tour les rênes de CTE tout en promouvant les valeurs fondamentales qui sont l'Honnêteté, la Rigueur et la Gentillesse.



Olivier Roux à ses débuts



De gauche à droite : Fatima Silva (Directrice Administrative et Financière), Pascal Mourcel (Chef d'atelier Achères), Bruno Castelo Cidre (Technicien Achères), Mourad Ouaret (Technicien Achères), Christian Cazabat (Président CTE France), Adeline Cazabat (Contrôle de gestion), Philippe Gauthé (Commercial Nord –Est - Ile de France), Taoufik Régui, (magasinier)



SAV MODE D'EMPLOI

"Sur une période de 20 ans, nous gérons des milliers de références de pièces„



Du point de vue du Client, rien n'est plus important que l'assistance technique pour une société proposant des produits de levage et de manutention. De notre point de vue, nous pouvons vous l'assurer, il n'y a pas plus ingrat que de gérer un SAV.
Sur une période de 20 ans, nous gérons des milliers de références de pièces et comme nos produits semblent avoir la vie longue certains modèles de nos débuts apparaissent encore dans nos ateliers.

Certains fournisseurs ne fabriquent plus de pièces depuis longtemps, (quand nous avons la chance qu'ils soient encore en activité) et les ateliers sont toujours tributaires des aléas des approvisionnements.

Malgré tout, CTE a toujours maintenu un niveau d'assistance apprécié des utilisateurs. Il se base sur trois niveaux de compétences :

- ➝Les ateliers
- ➝Le magasin de pièces
- ➝Le service « Garanties »

➚Les ateliers

Deux ateliers propres à CTE sont à votre disposition : le premier à Achères (78) avec Pascal (le chef d'atelier), Bruno et Mourad, (les deux techniciens) ; le second à Saint-Clair-du-Rhône (38) avec Taoufik et Hervé.

Besoin d'un rendez-vous atelier ou d'un dépannage ? Composez le 01 39 22 12 12 puis le 2 puis le 1 pour l'atelier d'Achères ou le 2 pour l'atelier de Saint-Clair. Ou bien envoyez un mail à :
sav.acheres@cte-elevateurs.com
ou à :
sav.saintclair@cte-elevateurs.com
Des ateliers agréés indépendants sont répartis dans toute la France.



➚Le magasin central

Dans notre activité, il ne suffit pas d'un magasinier pour gérer les stocks, s'approvisionner auprès des usines, recevoir et contrôler vos commandes, les facturer et les expédier. Ce travail déjà colossal, ne saurait être efficace s'il n'était pas confié à un expert ayant une parfaite connaissance des produits, afin d'être capable de vous conseiller dans vos commandes de pièces. De plus, ce magasinier se doit d'être un gestionnaire rigoureux, et d'avoir une parfaite maitrise de l'anglais.
Cet homme, c'est Taoufik Regui qui,

e du levage



après avoir passé des années comme technicien, est désormais le maître de ce magasin central qui approvisionne à partir d'Achères les différents ateliers, ainsi que vos commandes directes.

Besoin de pièces : composez le 01 39 22 12 12 puis composez le 3, ou bien envoyez un mail à : magasin@cte-elevateurs.com

Le service « Garanties »

Ce service est tenu par Rose May, véritable plaque tournante, intermédiaire infatigable entre la clientèle et les usines.
Savez-vous qu'il y a dans chaque usine un « MISTER NO » ! C'est celui ou celle qui, avec un flegme déconcertant, est chargé de refuser une garantie pour n'importe quel vice de forme…
Rose May travaille dans le service technique de CTE depuis 11 ans. C'est dire que les « MISTER NO », elle sait s'en accommoder et, surtout, elle sait présenter les demandes de garanties en bonne et due forme.
Nous savons que le traitement du SAV est un passage délicat, il n'est jamais agréable d'être en panne et encore moins de l'être longtemps.
Sachez toutefois qu'il y a chez CTE des hommes et des femmes très concernés par vos problèmes et qui feront toujours tout pour vous servir au plus vite.
Alors ne tirez pas trop sur le pianiste !

Une demande de garantie ? Une demande d'intervention sous garantie ? Appelez Rose May en composant le 01 39 22 12 12 puis le 2, puis le 3 ou envoyez un mail à : rose.may@cte-elevateurs.com

LES PAIEMENTS









Malheureusement, force est de constater que les engagements de règlements se sont beaucoup détériorés au court des deux dernières décennies. Ce qui, hier, se traitait d'une poignée de main en homme d'honneur se règle, aujourd'hui, bien trop souvent par voie juridique.
Pour rester toujours bons amis, CTE a établi dans ses établissements une politique de paiement simple :

- **Pour les réparations ateliers**, la facture est adressée dès l'achèvement des travaux, le paiement s'effectuant des lors que l'on retire le matériel réparé. Pour ce faire, CTE possède également des Terminaux de paiement cartes bleues, dans chacun de ses établissements.
- **Pour les pièces détachées commandées :** Dès que vos colis sont prêts, une facture vous est envoyée avec une possibilité de paiement par système Paypal sécurisée sur internet. Dès l'accord de Paypal, nous vous expédions les pièces commandées tandis que vous conservez le paiement différé que vous confère habituellement votre carte de crédit.



Fatima Silva (Directrice Administrative et Financière)
Adeline Cazabat Barrere (Contrôle de gestion)

Vos interlocuteurs sont sympas et avec la gentillesse tout s'accélère…



« COMMERCIAL MODE D'EMPLOI »


Olivier ROUX

Olivier ROUX

Directeur général et directeur commercial

« Mon aventure chez CTE ressemble à celle d'un jeune matelot qui gravit les échelons et finit capitaine de vaisseau, avec une seule et unique motivation, mener les passagers à bon port et faire en sorte que le navire ne coule pas malgré les tempêtes et les embruns traversés. Cette longue croisière reste pour moi épique et passionnante, tant dans la richesse du métier que dans l'amitié sincère que j'ai pu partager avec bon nombre de nos passagers. »



AGENCE D'AGEN

Créée en 2007, l'agence CTE d'Agen est sous la responsabilité de Marcel Bertone. Marcel est le plus ancien collaborateur de CTE. Il a construit sa carrière en étant successivement responsable SAV, puis Chef d'atelier à Achères et enfin responsable commercial pour le Sud-Ouest et directeur de l'agence d'Agen. Cette évolution de carrière lui donne une connaissance sans égale des machines qu'il commercialise désormais.


Marcel BERTONE

AGENCE DE SAINT-CLAIR-DU-RHÔNE

L'agence de Saint-Clair-du-Rhône a été créée en 1999. L'agence dispose de son propre SAV et est lesiège commercial de CTE France.



Philippe Gauthé (Commercial Nord –Est - Ile de France)
Julien Audran (Commercial Centre-Ouest)



Séverine PAPOZ et Laurent LEPETIT (Commercial Sud-Est)

SKYWORKER PTK 31

La dernière version fait l'unanimité chez les pro !



La SKYWORKER est une grue télescopique en aluminium qui peut être tractée sur les chantiers afin d'être mise en place en temps record. Destinée essentiellement aux métiers de charpente, la toute nouvelle PTK 31 offre des prestations impressionnantes :

➜ 31 m de flèche
➜ stabilisation complète ou en multi calage
➜ grande capacité de stabilisation même avec des écarts de niveaux de terrain importants
➜ timon rétractable
➜ caisson moteur entièrement insonorisé avec choix de moteur essence ou diesel
➜ Jib télescopique avec inclinaison hydraulique
➜ radiocommande avec intégration digitale en temps réel des informations de travail

PACK CONFORT EN OPTION

stabilisation automatique depuis la radiocommande

système auto-moteur piloté depuis la radiocommande

relevage hydraulique d'un des essieux afin de mieux manœuvrer avec le système automoteur

OPTION NACELLE

La Skyworker PTK 31 peut être équipée en option d'un panier nacelle. Dès lors la hauteur de travail est de 27 m avec 250 kg de capacité et 15 m de déport horizontal.

SKYWORKER PTK

LA DERNIÈRE VERSION FAIT L'UNANIMITÉ

INTERVIEWS UTILISAT

"Cette grue a changé ma façon de travailler."

Jean-Louis MLYNARCZYK
Gérant de ECOTOIT

Votre société existe depuis quand ?
J'ai crée Ecotoit en 1992, avec plusieurs équipes au départ. Puis, j'ai compris que la gestion de personnel était difficile, alors j'ai recommencé à travailler seul.

Quel type de clientèle ou de chantier recherchez-vous en priorité ?
Mes clients sont surtout des particuliers et mes chantiers de la rénovation de maisons individuelles. Je me suis spécialisé dans l'amélioration de l'isolation toiture sur les maisons construites avant les normes actuelles. Le procédé d'isolation que je pratique se nomme : « procédé SARKING type ITE ». Ma clientèle est faite de personnes qui ont un toit en mauvais état, ou des combles aménagés mal isolés, humides, froids. Je dépose la toiture existante, j'effectue mes travaux d'isolation et je repose la toiture.

Vous couvrez quels secteurs ?
Je travaille en Ile de France et dans le Quercy, où je suis établi et où j'y réside. C'est ma clientèle qui m'a porté vers la région parisienne.

Quel est votre équipement actuel ?
J'ai un fourgon, un camion benne et une grue sur remorque Paus ancien modèle, qui sera bientôt remplacée par la nouvelle Skyworker de Paus.

Pourquoi avez-vous choisi ce type de monte-matériaux ?
A l'origine, je louais du Manuscopic, et par rapport à mes collègues qui utilisent des grues à tour ou des camions-grues, j'ai constaté que je n'étais pas aussi performant en terme économique, de gestion et de performance. En plus, j'étais tributaire des transports et de la disponibilité du matériel, ce qui était une véritable contrainte pour moi, sans compter la gestion en amont pour disposer du matériel sur le chantier.
Quand la grue sur remorque Skyworker de Paus est entrée dans le catalogue de CTE, je me suis documenté et je me suis lancé. Cette grue a changé ma façon de travailler. J'ai supprimé les problèmes de manutention et de pénibilité. Grâce à ma grue sur remorque, je peux déposer la toiture, tuiles ou ardoises, approvisionner en poutres, traverses, liteaux, panneaux solaires sans efforts. Je commande ma grue depuis le toit comme depuis le sol. Les mouvements sont doux, et pour la pose des poutres c'est plutôt pratique. J'ai trente ans d'activité artisanale et je regrette de ne pas avoir acheté ce matériel plus tôt.

Pourquoi avez-vous choisi de travailler avec CTE ?
Parce qu'après avoir comparé les modèles existants, pour moi c'était la plus performante. D'ailleurs, j'attends avec impatience le nouveau modèle qui offre encore plus de possibilités. Notamment la possibilité de travailler dans la zone de stabilisation minimale avec une rotation 360° continue.

ECOTOIT - Saint Martin 46130 PRUDHOMAT - Tél. : 06 22 85 76 37 - Mail : contact@toiture.fr

31

CHEZ LES PRO !

EURS

“Cette grue nous permet d’être mobile et indépendant sur nos chantiers.”



Patrick DUMAS
gérant de CATRA BTP

Quelle est votre activité ?
J’ai débuté il y a neuf ans par les travaux en hauteur et d’accès difficiles que l’on appelait à l’époque « les travaux sur corde ». Cette dénomination n’est plus appropriée aujourd’hui puisque nous utilisons de plus en plus du matériel de levage et d’élévation pour respecter la législation. Nous couvrons aujourd’hui trois secteurs d’activité. Le premier secteur est la couverture et la zinguerie, où nous utilisons beaucoup la grue sur remorque. Notre second secteur est la fourniture et la pose de système antichute : ligne de vie, installation de garde-corps sur des terrasses, passerelles, etc. Là encore, nous avons une utilisation importante de la grue sur remorque. Enfin, notre troisième secteur est constitué des travaux en hauteur, de type acrobatique et autres.

Quelle est votre équipe ?
Nous avons 18 personnes de terrain, plus quatre salariés pour l’administration.

Vous travaillez sur quels marchés ?
Nous rayonnons essentiellement dans le Sud Ouest. Nous répondons aux différents appels d’offres des mairies, collectivités, HLM et grosses entreprises.

Pourquoi avez-vous choisi la grue sur remorque Skyworker de Paus ?
Cette grue sur remorque nous permet d’être mobile et indépendant sur la plus part de nos chantiers.
Avec un Manuscopic nous étions tributaires des coûts de transport et de la disponibilité de la machine.
Administrativement, c’est une gestion assez lourde et surtout elle demande une logistique délicate. On oublie souvent de le prévoir la location dans les délais, et on se retrouve sans matériel, ou avec une livraison en retard, ce qui décale tout notre planning de travail. Aujourd’hui, les délais sont serrés et les retards entrainent des pénalités. Cela coûte beaucoup trop d’argent.

Comment avez-vous sélectionné CTE ?
Nous avons consulté tous les constructeurs de ce type de matériel et nous les avons essayés. Nous avons choisi la grue sur remorque PAUS pour le système de stabilisation que nous estimons plus performante, pour le JIB hydraulique et la rotation 360° continue. Après c’est une notion d’ensemble : le moteur diesel, le SAV et sa proximité, les relations humaines entre l’acheteur et le vendeur… Ce qui est important, c’est d’avoir un matériel fiable et disponible selon les besoins de notre activité.

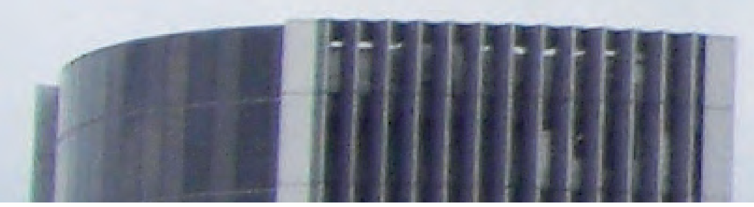
Quelles sont vos projets ?
Nous démarquer de la concurrence par du matériel spécifique et innovant, et avoir une totale maitrise des travaux à effectuer.

CATRA BTP - 10 Chemin Perpignan 31100 TOULOUSE - Tél. : 05 34 57 14 76 - Mail : dumas@catra-btp.com

MINI-GRUES UNIC

La nouvelle 1006 est arrivée

Les mini-grues UNIC offrent d'incroyables prestations et cela dans les espaces de travail les plus exigus. Suffisamment compactes pour passer par des portes, elles sont des solutions idéales pour de très nombreux cas d'applications, où l'accessibilité ou l'espace de travail sont restreints.
Avec le lancement de la talentueuse URW-1006, la gamme UNIC se décline désormais en huit modèles de base, d'une capacité comprise entre 1 et 10 tonnes et une hauteur de travail maxi qui va de 6 à 30 mètres.



Fidèle à sa tradition d'innovation, CTE a été le premier distributeur à importer la solution des mini-grues en France, alors que ce concept de levage était déjà très utilisé en Asie, surtout au Japon, et dans le monde anglo-saxon.

Aujourd'hui, avec huit modèles, la gamme offre une diversité suffisante, aussi bien en compacité qu'en puissance, pour satisfaire toutes les demandes.

L'intérêt des mini-grues est évidemment de remplacer des solutions de levage beaucoup plus coûteuses, comme des grues mobiles sur camion, ou même des systèmes d'échafaudage. Ici, on gagne dans l'approche du chantier. C'est du temps de gagné avec une solution de levage tellement plus simple et économique !

Dans certaines professions, l'arrivée des mini-grues constitue une vraie révolution, du même ordre que celle qu'avait apportée CTE avec les premiers monte-meubles. On peut citer, par exemple, les façadiers ou les miroitiers, qui bénéficient également des progrès technologiques des palonniers à ventouses qui sont souvent le complément indispensables des mini-grues.



	URW 094	URW 095	URW 295	URW 376	URW 506	URW 547	URW 706	URW 1006
Capacité	0,995 t x 1.5 m	0,995 t x 3,5 m	2,9 t x 1,4 m	2,9 t x 2,5 m	3,0 t x 3,4 m	3,0 t x 3,4 m	6,0 t x 3,0 m	6,0 t x 3,0 m
Largeur	0.595 m	0,6 m	1, 3 m	1,4 m	1,4 m	1,6 m	1,6 m	1,6 m
Portée maxi	5,17 m	8,41 m	8,41 m	14,45 m	15,52 m	15,52 m	18,6 m	18,6 m
Longueur de flèche maxi	5,49 m	8,65 m	8,65 m	14,61 m	15,71 m	15,71 m	19,2 m	19,2 m
Moteur	essence (GPL en option)	essence	essence	diesel	diesel	diesel	diesel	diesel
Calage	réglable multi-positions							
Calage	réglable multi-positions							

3 Questions à : Frédéric Greslin Gérant Essence Ciel

Quelle est votre activité ?
La location de monte-meubles et de monte-matériaux est mon cœur de métier. J'ai commencé à me diversifier en entrant d'abord dans le marché de la nacelle, avec une ZED, et je viens de franchir une nouvelle étape avec l'achat d'une mini-grue UNIC 295 de CTE.

Pourquoi ce choix ?
Je suis d'un naturel prudent, donc j'ai choisi d'aborder ce nouveau marché par la plus polyvalente des mini-grues, avec laquelle je compte faire mes armes. Je pense que la location de mini-grues est une activité bien spécifique, qui demande une qualification particulière. Et je vois bien qu'avec la UNIC 295, je dispose déjà d'un outil performant…

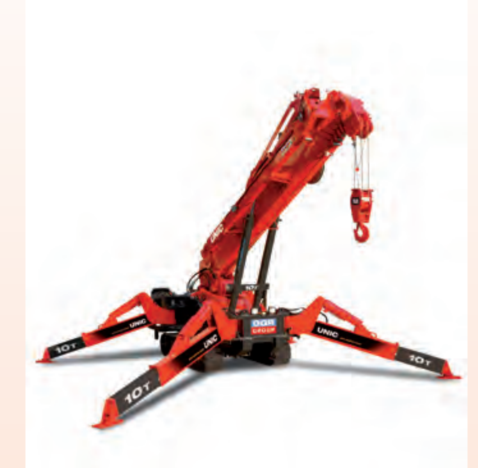
Quelles sont vos relations avec CTE ?
Je travaille avec CTE depuis la création de ma société, en 1996. On n'est pas fidèle pendant 15 ans à un fournisseur sans d'excellentes raisons ! CTE m'a accompagné depuis mes débuts, en me conseillant judicieusement et en répondant à tous mes besoins. Aujourd'hui encore, en m'engageant dans le challenge de la location de mini-grues, je bénéficie de la même écoute et des conseils avisés de CTE, qui a une expérience et une connaissance irremplaçable de ce marché.



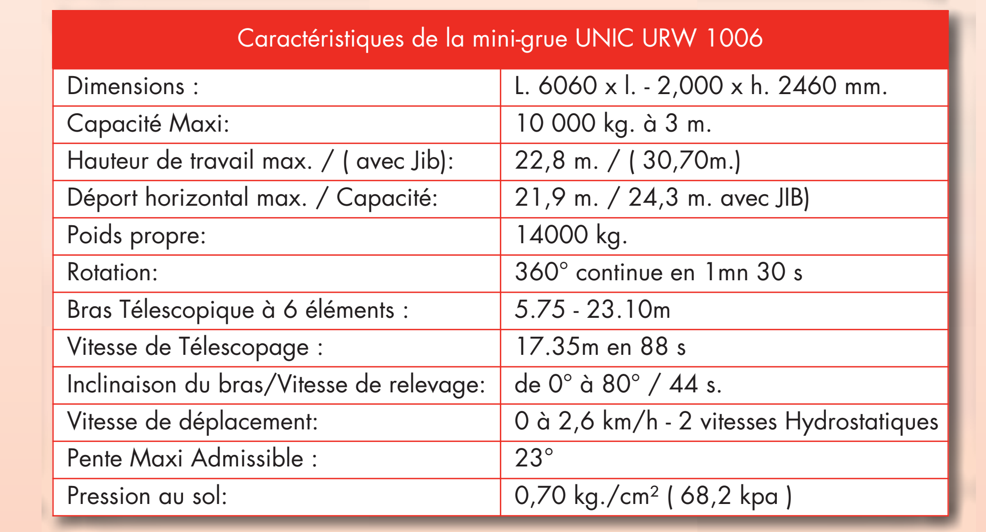
UNIC
crane europe

La nouvelle mini grue UNIC URW 1006 est la plus puissante des mini-grues jamais construite, alors qu'elle reste dans la catégorie des moins de 2 m de large. Avec une capacité maxi de 10 tonnes à 3 mètres, une hauteur de travail qui atteint les 22,8 mètres (et 30,70 mètres avec JIB…) et un déport maxi de 21,9 mètres (24,3 mètre avec JIB), c'est vraiment la grue des records.

Elle est également très polyvalente, avec une fonction pick and carry qui permet d'emporter une charge de 1,5 tonnes.
Elle a aussi une excellente stabilité sur des terrains inégaux grâce à ses stabilisateurs à configuration adaptable.
La mini-grue UNIC URW-1006 est également équipée d'un contrôleur de charges qui donne un rendu des données à l'opérateur en haute définition, ce qui améliore la sécurité du travail.



- ➜Radiocommande à distance de série
- ➜Commandes électrohydrauliques proportionnelles pour les toutes les fonctions sur la radiocommande
- ➜Moteur Diesel YANMAR - 29,8kW (40,5 cv.) à 2500 trs/min.
- ➜Moteur Electrique 380V / 11 kW.
- ➜Capot métallique de protection et d'insonorisation du moteur
- ➜Démarreur électrique
- ➜Accélération et régulation automatique du régime moteur
- ➜Capacité du réservoir 83 litres
- ➜Tourelle orientable en acier fixée au châssis
- ➜Rotation 360° continue à 1,3 m/min
- ➜Bras de grue télescopique à 6 éléments en acier haute résistance à profilés hexagonaux



Caractéristiques de la mini-grue UNIC URW 1006	
Dimensions :	L. 6060 x l. - 2,000 x h. 2460 mm.
Capacité Maxi:	10 000 kg. à 3 m.
Hauteur de travail max. / (avec Jib):	22,8 m. / (30,70m.)
Déport horizontal max. / Capacité:	21,9 m. / 24,3 m. avec JIB)
Poids propre:	14000 kg.
Rotation:	360° continue en 1mn 30 s
Bras Télescopique à 6 éléments :	5.75 - 23.10m
Vitesse de Télescopage :	17.35m en 88 s
Inclinaison du bras/Vitesse de relevage:	de 0° à 80° / 44 s.
Vitesse de déplacement:	0 à 2,6 km/h - 2 vitesses Hydrostatiques
Pente Maxi Admissible :	23°
Pression au sol:	0,70 kg./cm² (68,2 kpa)


UNIC 295 avec palonnier à ventouses MRT4

CAMIONS NACELLES

La nouvelle ZED 20-2 est née !

CTE présente la nouvelle nacelle articulée sur camion d'une capacité de 300 kg et 20 m de hauteur de travail, et poursuit ainsi avec succès l'objectif d'accroître la capacité de charge des camions nacelles en permis B.

➚DERNIÈRE INNOVATION DE CTE : LA ZED 20.2 EST UNE ÉVOLUTION DE LA ZED 20C

Ses performances ont été étudiées "sur mesure" à la demande des opérateurs et s'inscrivent dans la philosophie "Le travail devient facile» qui est la maxime de CTE. La ZED 20.2 confirme le développement engagé début 2012 avec la nouvelle ZED 21 JH (21 m de hauteur de travail, capacité de 300 kg).
Les ZED 20.2 et ZED 21 JH mettent en œuvre les technologies de construction les plus avancées, tout en combinant l'utilisation des tout derniers matériaux, comme l'acier à haute résistance Domex 1200.
Les principales caractéristiques de la ZED 20.2 sont :

- ➔**augmentation de la capacité de charge à 300 kg** avec la cellule de charge. En ce sens, CTE répond à la demande du marché européen de fournir des machines disposant de plus grandes capacités dans le panier sur les permis B, pour plus de polyvalence d'utilisation.
- ➔**une seule zone de travail** (philosophie de la gamme des ZED) avec une performance maximale **sans restriction de capacité.**
- ➔nouveau système blocage de la rotation hydraulique augmentant la souplesse d'évolution de la tourelle
- ➔augmentation de l'angle de rotation de la tourelle de 320 ° 320 ° à 340 ° 340 °
- ➔compacité identique aux précédentes ZED 20C et ZED 20 CH : (la hauteur repliée est toujours de 2,5 mètres)



ZED 20.2

La ZED 20.2 dispose d'une stabilisation brevetée H avec bielles (un brevet CTE protège le principe d'extension de la lisse en concomitance en un seul mouvement avec la descente du stabilisateur, sans l'aide de vérins).
La stabilisation H sert à se rapprocher des trottoirs et à éviter le glissement des stabilisateurs. Elle permet de passer au-dessus d'obstacles (par exemple, les trottoirs) jusqu'à 220 mm, bien mieux qu'en version A qui n'autorise qu'une capacité d'enjambement de 120 mm. Enfin la stabilisation en H permet d'avoir les stabilisateurs repliés (en position route) complètement dans le gabarit du véhicule.
La ZED 20.2 est équipée d'un nouveau coffret de protection ergonomique dans le panier, qui assure une meilleure visibilité des commandes et une plus grande facilité d'utilisation. Les contrôles sont positionnés inclinés vers l'opérateur et protégés par un couvercle avec un nouveau système de charnières, plus ergonomique que celui des versions précédentes.

La flèche télescopique de conception nouvelle dispose d'un profil de section plus large qui réduit la flexion de la poutre elle-même et augmente la stabilité de l'ensemble de la nacelle. L'opérateur y trouve encore plus de confort et de sentiment de sécurité.

La ZED 20.2 a été lancée en première mondiale lors des journées Vertikal qui se sont tenues à Haydock, Newton Le Willows Parc Merseyside (Royaume-Uni), les 27 et 28 derniers.

INTERVIEW

UTILISATEUR ZED ET TRACCESS



Laura et Barbara AUGRIS

NACELLE 44
6 rue Gutenberg
Parc d'Activité du Moulin des Landes
44 980 Sainte Luce sur Loire
Tel 02.28.01.42.42
Fax 02.28.01.43.43
www.nacelle44.com
augrisbarbara@nacelle44.com
augrislaura@nacelle44.com



L'équipe commerciale de Nacelle 44

Quelle est l'origine de votre société ?

Jean-Pierre Augris a fondé Nacelle 44. Ancien responsable du bureau d'étude de Manitou, de 1971 à 1988, son expérience technique lui a permis de créer sa propre entreprise d'ingénierie et de maintenance hydraulique. C'est en 1998, aidé par sa fille Barbara qu'il a créé NACELLE 44. Ils ont développé la société ensemble, puis avec le renfort de Laura, la 3ème fille de la famille, qui les a rejoint en 2005. Nous avons aujourd'hui un parc de 150 machines, constitué de nacelles à 80%, de chariots industriels, de chariots télescopiques, de bungalows et de containers. Nous avons tous les types de nacelles sur parc et nous sommes reconnus pour notre gamme de nacelles spécifiques (nacelles grandes hauteurs, nacelles sur chenilles, nacelles à déplacement manuel et nacelles verticales aluminium).

Vous ne faites que la location ou vous avez des services complémentaires ?

Nous ne faisons pas que de la location de nacelles, nous proposons une offre globale. Nous allons sur les chantiers de nos clients pour établir un diagnostic, sélectionner les matériels les mieux adaptés. Nous proposons nos engins à la location à l'heure ou à l'année, avec ou sans opérateur, à la vente en neuf et en occasion. Grâce à notre équipe de techniciens expérimentés, nous assurons la maintenance, la réparation et le reconditionnement de tous types et de toutes marques de nacelles, nous assurons les contrôles VGP et nous formons au CACES .

Vous êtes implantés sur quels marchés ?

Nous travaillons essentiellement avec des professionnels du bâtiment, avec les municipalités et l'industrie. Nous sommes basés à Nantes et à Saint-Nazaire et nous travaillons à l'échelle nationale voir même à l'international pour ce qui est de la vente de pièces et du négoce de matériels d'occasion.

Vous avez investi dans deux Traccess, une 135, une 230, et dans trois camions-nacelles, ZED17, ZED19 et ZED 20. Pourquoi ce choix ?

Nous avons choisi de travailler avec les produits CTE, car ils sont représentés depuis de nombreuses années en France et reconnus pour leur fiabilité, leurs performances techniques et ils sont appuyés par une équipe commerciale à l'écoute. Ce que nous cherchons, c'est un partenaire de confiance et qui fait preuve d'une bonne réactivité.

NACELLES ARAIGNEES

CTE TRACCESS 230 ...

"L'incroyable araignée"

Configuration repliée :
- ➜Largeur : 780 mm
- ➜Longueur Hors tout: 5243 mm
- ➜Hauteur max : 2000 mm
- ➜Poids propre : 2950 Kg
- ➜Panier démontable en un tour de mai
- ➜Ecartement de la Voie des Chenilles

Performances de travail :
- ➜Hauteur de travail : 22,60 m
- ➜Déport horizontal : 11,50 m
- ➜Capacité sur toute l'aire de travail sans aucune restriction : 200 kg.
- ➜Système d'articulation à double pantographe capable de conserver une montée et descente parfaitement verticale sur un seul mouvement.
- ➜Capacité d'enjamber une hauteur de 9m.
- ➜Aucun déport gênant latéral
- ➜Panier en base polyuréthane et garde corps en alu : 1300x700x1100 mm avec rotation 90° à droite et 90° à gauche
- ➜Pendulaire en bout de télescope avec un angle de travail : + 10° à l'azimut / - 104° vers le bas
- ➜Bi énergie de série :
  - a.Moteur essence Honda IGX 440 en standard, moteur diesel l Kubota 16.8 HP en option,
  - b.Moteur auxilliaire 220V 2,2 kw
- ➜Vitesse de déplacement : 2 Km/h (10 m in 18 sec)
- ➜Une seule radio commande pour toutes les fonctions
- ➜Aucun tube ou câble apparent en extérieur du télescope

Stabilisation :
- ➜Epreintes au sol : 3802x3954 mm
- ➜Rotation hydraulique des stabilisateurs et stabilisation automatique avec contrôle géométrique
- ➜Calculateur automatique de déport et de hauteur de travail en fonction de l'aire de stabilisation choisie
- ➜Rattrapage de niveau entre deux stabilisateurs : 700 mm.



INTERVIEW UTILISATEUR TRACCESS



Bertrand CARRET

RENTFORCE
46 Allées de Tourny
33064 BORDEAUX Cedex
Tél : 05 56 11 30 40
Mail : contact@rentforce.fr

Quand a été fondée votre société ?
La société Rentforce existe depuis1986. Elle a été fondée par un ingénieur, Monsieur Dropsy. Je l'ai rachetée en 1999. A ce jour, nos dix sites couvrent tout le Grand Sud Ouest et ses quatre pôles économiques que sont l'Aquitaine, le Poitou-Charentes, le Midi Pyrénées et le Languedoc Roussillon.

Pourquoi vous être lancé dans la location ?
J'ai toujours considéré le métier de loueur comme un métier d'avenir et que nous étions très en retard en France par rapport à nos confrères Anglo-Saxons, nos compatriotes préférant acheter leurs matériels plutôt que de les louer. Il s'avère qu'aujourd'hui la tendance s'inverse.
Il est plus simple pour un professionnel de louer le matériel suivant ses besoins plutôt de l'acheter. Cela permet de dégager une trésorerie qui aurait été bloquée sur un financement, et cela évite les frais d'immobilisation et d'entretien, sans compter la difficulté à avoir toutes les machines pour être performant sur chaque chantier.

De quel type de matériel disposez vous ?
Le métier de l'élévation n'a pas de concurrence dans la grande distribution. Nous avons donc orienté notre choix de matériel et nous l'avons spécialisé en fonction de l'activité de nos clients en nous dotant d'une gamme de nacelles très variées : télescopiques, articulées, automotrices, engins spéciaux, sans oublier le camion-benne-compresseur, qui est un produit breveté par RENTFORCE.

Pourquoi avoir choisi des nacelles articulées ?
Notre gamme de nacelles télescopiques étant suffisamment complète et variée, j'ai souhaité diversifier ma ligne de produit nacelle avec un produit innovant. J'ai donc opté en 2004 pour la nacelle articulée 20 m sur VL. J'ai même été un précurseur en aquitaine dans le développement de ce type de produit, comme cela a été la cas avec les nacelles sur fourgons et les nacelles sur chenilles.

Pourquoi avez-vous retenu CTE comme partenaire ?
Il y a dix ans, peu de constructeur faisait ce type de produit. La nacelle articulée ne faisait pas partie du paysage français. De mémoire il n'y avait que trois constructeurs : Oilsteel, Socage et CTE. J'ai choisi CTE parce que le matériel qui m'a été présenté m'est clairement apparu plus performant et plus fiable. Fidèle à mes fournisseurs, j'ai continué continué avec CTE à chaque renouvellement.

Quel retour avez-vous de vos clients sur ce produit ?
Un bon retour clientèle, ces nacelles sont simples dans leur mode de fonctionnement et surtout elles offrent d'excellents déports.





MONTE-MATERIAUX



Le PRATIKA est une référence en matière d'élévateurs à échelles télescopiques sur remorque



Depuis 17 ans il est le synonyme de montemeubles/matériaux électrique, consommant peu (pas plus qu'un sèche cheveux...) , se plaçant partout. Sa révolution, il l'a faite en étant le premier élévateur sur remorque à bloc échelle à plat inversé.

Cette innovation a permis de voir le monte-matériaux tracté , non plus comme un fardeau dans la conduite mais comme un compagnon qui sait se faire oublier sans crainte derrière le véhicule.

Sa technologie est simple, et son mot d'ordre attrayant : **PAS D'ELECTRONIQUE.**

Oui ! Deux relais ultra classiques, petite et grande vitesse, et voilà l'assurance de ne jamais être en panne, ou au pire de toujours pouvoir terminer un chantier. Mais ces arguments ne s'arrêtent pas à sa fiabilité :

➔Son bloc échelle est sans entretien, le montage sur patins en polypropylène (Système Inner skating) le rend inusable.

➔Son timon rétractable le rend extrêmement compact et capable d'être placé dans des emplacements très exigus (petites places de parking, cours intérieures...).

Cette année le PRATIKA a changé de look!
Le voici plus ergonomique avec ses deux roues jockey supplémentaires pour rétracter le timon plus rapidement, mais aussi plus élégant.
Car chez CTE, pas question de faire du bâclé, les finitions comptent autant que la technique.
Le PRATIKA est un compagnon indispensable des professionnels du second oeuvre ou du déménagemùents qui enchante l'utilisateur et rassure ses clients.

Existe en 21 mètres et 25 mètres



LA TROISIÈME GÉNÉRATION EST LA

- ➔Nouveau système de timon rétractable
- ➔Nouveaux stabilisateurs avec descente rapide
- ➔Châssis « new look »







CTE France - 5, allée des Souches - 78260 Achères - Tel : 01 39 22 12 12 - Fax : 01.39.22.12.00
CTE Saint-Clair-du-Rhône - ZA Saint Clair 2000 - 38370 Saint-Clair-du-Rhône - Tel : 04 74 56 35 35 - Fax : 04 74 56 35 34
CTE Agen - ZI Jean Malèze 47240 Bon Encontre
www.cte-elevateurs.com